

UN BUSINESS PLAN, C'EST INUTILE ?

Proposé par



Pourquoi ?



Un business plan c'est répondre à la question :

« TU VOIS C'EST BEAU LÀ-BAS ? HÉ BIEN C'EST LÀ QUE NOUS ALLONS »

La construction d'un business plan permet d'exprimer la vision de l'entrepreneur, le cap par lequel il va concrétiser ses ambitions et ses idées, là où il va emmener ses équipes, ses clients, ses partenaires.

Un business plan c'est savoir où on va (et le plus loin sera le mieux). Bien plus qu'un plan de chiffres et de prévisions : c'est la feuille de route de projet.

« PARCE QUE JE CROIS À MON PROJET, JE VEUX QUE LES AUTRES PARTENAIRES, BANQUES, Y ADHÈRENT »

Le business plan doit :

- Valoriser votre projet et révéler vos ambitions
- Vous donner une ligne de conduite qui vous permet de développer au mieux votre activité
- Convaincre les futurs collaborateurs et leur donner envie de vous suivre sereinement
- Rassurer les partenaires, banquiers et investisseurs, quant à la faisabilité du projet en répondant à la question : « mon projet de création ou de développement d'activité est-il crédible ? cohérent ? »

LES 4 ÉTAPES CHEZ INNOVATIS QUI CONDUISENT À LA CO-CONSTRUCTION DU BUSINESS PLAN

1 Analyser le marché : analyse concurrentielle, clientèle, potentiels de croissance afin de mettre en valeur le business modèle

2 Identifier les Forces Faiblesses Opportunités et Menaces (SWOT)

3 Construire le prévisionnel financier avec vous et le challenger, chiffrer les besoins humains et matériels, ne rien oublier

4 Rechercher des solutions de financement



Comment ?



Le mot du dirigeant



Si de nombreux économistes s'y sont cassés les dents et si prévoir le futur restera toujours une science inexacte, travailler sur les Business Plans est indispensable pour une entreprise.

Surtout lorsqu'il s'agit de décider des embauches à mettre en œuvre, d'un investissement important, de rassurer un investisseur ou un actionnaire, ou de prendre une décision stratégique.

**« NOUS AVONS REGAGNÉ
LA CONFIANCE DE NOS
PARTENAIRES
FINANCIERS ET
RENFORCÉ NOTRE
CAPACITÉ À DIRIGER NOS
PROJETS AVEC LE
SUPPORT D'INNOVATIS »**

**M. CARDO, DIRIGEANT
ADEFY IFT**



UNE FEUILLE DE ROUTE DU PROJET, LA MESURE DE SA RENTABILITÉ ET DE SA PÉRENNITÉ

Innovatis vous guide et vous aide à clarifier cette image du futur de votre entreprise en travaillant avec vous sur différents scénarios. Ainsi vous pourrez décider de vos orientations sur des bases rationnelles et en fonction de choix que vous aurez fait.



« LE BUSINESS PLAN EST ESSENTIEL POUR TOUS LES CHEFS D'ENTREPRISE QUI SOUHAITENT CRÉER OU DÉVELOPPER UNE ACTIVITÉ, IL PERMET DE PARTAGER LEURS OBJECTIFS ET LEUR VISION »
CLÉMENT DESMARES, INNOVATIS

L'expert



L'essentiel

- **VOTRE BUSINESS PLAN C'EST VOTRE FEUILLE DE ROUTE**
- **IL STRUCTURE VOTRE PROJET ET EN EXPOSE LE PLAN D'ACTION POUR ÉTABLIR LA STRATÉGIE FINANCIÈRE ET COMMERCIALE DE L'ENTREPRISE**
- **IL PRÉSENTE LES MOYENS EN COHÉRENCE AVEC LES AMBITIONS**
- **LE BUSINESS PLAN EST ÉGALEMENT UN ATOUT, UN OUTIL D'AIDE À LA DÉCISION : C'EST UNE LIGNE DE CONDUITE POUR LE CHEF D'ENTREPRISE**

Actualisé chaque semestre, il peut être utilisé comme un véritable outil de communication et de pilotage : transmissions des intentions aux partenaires de façon claire et en toute transparence. En interne, le BP recadre clairement les objectifs des collaborateurs par rapport à ceux de l'entreprise.

BESOIN DE CONSEILS POUR VOTRE BUSINESS PLAN OU VOTRE RECHERCHE DE FINANCEMENTS ?

CONTACTEZ-NOUS

